

Pošiljatelj: **Ales Lisac**

Naslov sporočila: Zadnja priložnost za razprodano delavnico

LISAC & LISAC

Lisac marketing ekspres

Lisac & Lisac d.o.o., Dunajska 106, 1000 Ljubljana, tel: 01 568 57 82, fax: 01 541 22 06, e-mail: info@lisac-lisac.si



Mag. Aleš Lisac  
Vabljeni na moj  
blog [www.lisac.si](http://www.lisac.si)

03. november 2009

## Vstopnica za 20.864,63 EUR

Pred kratkim me je nekdo vprašal, kaj pomeni biti uspešen. In da vam povem po pravici, to vprašanje nima tako enostavnega odgovora. Ste mogoče tudi že sami kdaj razmišljali in poskušali odgovoriti? Seveda, boste rekli. In tudi če ne, bi bilo vseeno zanimivo vedeti odgovor.

Dobiti posel. Zaslužiti veliko denarja. In doseči zastavljeni cilj. Vsi se strinjamo, da vse to sodi pod uspešnost. Vložimo lahko strast, ideje, delo, skrb, vztrajnost in še mnogo več. Ampak tudi če nam uspe, to še ne pomeni, da se lahko naslonimo nazaj in uživamo v uspehu. Prehitro lahko dobimo občutek, da obvladamo stvari. Vendar v resnici še zdaleč ni tako. Uspešnosti ne gre definirati kot enosmerno vožnjo na poti navzgor. Napačen pristop nas kaj hitro pripravi k spodrseljaju. Uspešni ostanemo le, če nenehno investiramo vase in v svoje znanje.

Pridobivanje znanja je kot vzgoja otroka. Naučimo ga hoditi, govoriti, brati, pisati, se obnašati in še mnogo več. Da pa ta znanja in vrednote osvoji, potrebuje vajo in dolgoročno pravilno usmerjanje. Da bo uspešno diplomiral, ni dovolj, če ga naučimo le pisati in brati. Da bo postal uspešen športnik, ni dovolj, če ga naučimo le hoditi in teči. Tudi če se poda v profesionalen šport, mora svoje znanje nenehno izboljševati. Koliko je vreden talent brez treninga in vaje? Verjemite, konkurenca ne počiva. In tako je tudi v poslu. Stvari je treba ponavljati, ponavljati in še enkrat ponavljati. Ni dovolj, da preberemo le eno knjigo, se učimo le od ene osebe in obiščemo le en seminar ali delavnico. Zapomnite si. Zmaga ne prinese zagotovila biti in ostati najboljši.

Na 122. delavnici „Nemogoče 2“, ki bo v Ljubljani, boste dobili močno dozo marketinškega dopinga, s katero boste prehiteli svojo konkurenco. Samo s konkretnimi rešitvami boste za svoje podjetje iz te investicije **v letu dninaredili garantirano vsaj 20.864,63 EUR**. Zato pa ne čakajte in se prijavite. Delavnica je že razprodana, tako kot je bila že vsega zadnjih 106-krat! Se vam ne zdi škoda, da bi jo zamudili?

Če ne boste sodelovali, se ne boste imeli možnosti veseliti PAKETA UGODNOSTI, ki bi mu bilo nesmiselno reči ne!  
Udeleženci **BREZPLAČNO** dobijo:

- **gradivo za povečanje dobička in prodaje v obliki knjige**  
+ 250 primerov uspešnih marketinških akcij za povečanje dobička vašega podjetja  
+ 45 prosojnic za ideje, ki vam bodo pomagale povečati prodajo;
- **knjižno uspešnico Nevidni dotik (cena 28,79 EUR)**  
Knjiga je namenjena vsem, ki jih zanimajo sodobni prijemi modernega marketinga. Svetovna uspešnica. 256 strani, 167 poglavij koncentriranih, takoj razumljivih in uporabnih nasvetov za vse, ki prodajamo.

- **letno naročnino na mesečnik Korak pred konkurenco (cena 121 EUR + DDV)**  
Koncentrirana mesečna doza marketinških steroidov za vaš posel. Enostavno, učinkovito, uporabno.
- **Korak pred konkurenco 5.del (cena 24,62 EUR)**  
Več kot 12 zvezkov marketinških nasvetov, vezanih v knjigo in primernih za takojšnjo uporabo.
- **pisni odgovor na eno vprašanje s področja marketinga in prodaje vašega podjetja** (vrednost odgovora je skrita v vašem vprašanju). Da, na eno konkretno vprašanje, ki ga boste zastavili v pisni obliki, dobite odgovor mag. Aleša Lisca. Konkretno za vaš posel!



#### Kako do vstopnice?

Odločili smo se, da posebej za vas odpremo dodatna prosta mesta. Torej se imate priložnost na licitaciji potegovati za zadnjih 5 vstopnic. In kaj morate narediti? V roku 48 ur (tj. do četrтка, 5. novembra, do 12.00) pošljite e-mail gospodični Heleni s svojo ponudbo na [helena@lisac-lisac.si](mailto:helena@lisac-lisac.si) ali jo pokličite na brezplačni telefon **080 1509**. Izklicna cena znaša 50 EUR. Vendar pozor! Manj boste ponudili, večje je tveganje, da si prostega mesta ne priborite. Na delavnico gre le prvih pet, ki boste ponudili največ.

Lep pozdrav,

vaš mag. Aleš Lisac

**p.s.:** Pozor! Že sam paket ugodnosti ima vrednost 174,71 EUR (+cena pisnega odgovora)!

Za informacije in predloge pokličite na brezplačno številko **080 1509**

Če ne želite sprejemati sporočil našega podjetja, se lahko **odjavite s seznamom**. Sporočilo ste skladno s 45a. členom Zakona o varstvu potrošnikov prejeli na osnovi vaše prijave na spletnih straneh [www.lisac-lisac.si](http://www.lisac-lisac.si), na osnovi telefonske prijave, na podlagi priporočila, sodelovanja v nagradni igri, izpolnjenega anketnega lista na prireditvah, sejnih, seminarjih in drugih podobnih dogodkih v organizaciji podjetja Lisac&Lisac, d.o.o.